

Notre équipe





Léo Harvey-Côté Directeur marketing HARL02109800



Xiaomin Caron Directrice administrative CARX24599702



Sabrina Lelièvre-Vizioli Directrice des relations publiques LELS12549605



Maée Bouchard Coordinatrice en événementiel BOUM26589702



Frédérique Jean Design graphique JEAF10609505



Gabrielle Samson Directrice des communications SAMG21559803



Table des matières

01

Chop&Co

- Valeurs
- Mission/Vision
- Cible

02

Produits/Services

- Produits
- Marketing vert
- Services
- Marketing expérientiel

03

Promotions

- Publicité
- Concours
- Rabais client
- Partenariats









01

Éthique de la finalité

Concevoir une entreprise dont les produits sont de qualité tout en étant dans le respect de l'environnement. **02**

Éthique de l'authenticité

Des vêtements inclusifs pour tous (genres et tailles). 03

Éthique

Discours de l'entreprise qui a des valeurs.

Prôner la diversité, la durabilité et l'environnement. 04

Morale

En plus d'avoir un discours éthique, les actions entreprises par **Chop&Co** appuient ses valeurs.

Nos valeurs

01

L'équité

Les vêtements de qualité ne devraient pas être un privilège. 02

Durabilité

Pour préserver notre planète, il faut conserver nos vêtements. 03

Fierté

Fier d'être soi-même et de porter une marque qui partage les mêmes valeurs.



Notre mission

Des vêtements pour tous, sans exception.

Notre vision

Repenser les normes de la mode pour faire des vêtements ici, inclusifs et en toute conscience environnementale.





Pour la planète ()



Parce que nos vêtements sont faits à partir de matière recyclée ou de fibre biologique, en collaboration avec des entreprises locales, par des gens d'ici.



Pour nous

Parce que l'inclusion c'est d'offrir des vêtements pour toutes les tailles, pour tous les revenus, pour toutes les orientations et pour tous les genres.



Éthique de l'authenticité

Notre cible ()



PERSONA



CHARLIE RICHER

Age: 32 ans Langue: Français

Travail: Professeur de science

Statut: En couple Ville: habite à Montréal

LOISIRS & AUTRES

- · Soucieuse de l'environnement
- Épicurienne
- · S'intéresse à la mode et aux nouvelles tendances
- · Utilise Instagram pour partager des photos et vidéos
- · Se déplace en vélo et transport en commun
- · Pratique l'escalade dans ses temps libres.
- Visite régulièrement des cafés/bistros écoresponsables











Nos produits



- → Fleece
- → Crewneck
- → T-shirt
- → Casquette
- → Sacs réutilisables
- → Accessoires réutilisables
 - De couture
 - Pour les cheveux (élastiques, choux, pinces, etc.)
 - Ustensiles (paille, etc.)

Emballage écoresponsable



Nos produits sont...



- → Fait au Québec
- → Écoresponsables
- → Durables
 - Couvert par une bonne garantie (possible d'échanger le produit s'il y a un défaut dans les 4 premières années)
 - Une fois la garantie expirée, nous offrons les réparations
- → Accessibles à tous
- → Inclusifs
 - Offert dans plusieurs tailles (xxxs à 4xl)
 - Unisexe



Marketing vert

Nos produits répondent à la demande « verte » recherchée par les consommateurs lors de leur processus de consommation, et ce depuis la montée de l'écologisme.

→ Sélection de vêtements faite à base de fibre de plastique.

→ Sélection de vêtements faite à partir des vêtements recyclés qui sont apportés par les clients.

→ Facture seulement offerte en version électronique.

→ Sac réutilisable vendu, sinon nous offrons des sacs biodégradables.

Services

- → Production de vêtements visible à l'arrière du magasin
- → Atelier : 1 fois par semaine/mois Astuces pour réparer les vêtements
- → 15% de rabais à l'achat, lorsqu'on rapporte un lot de vêtements qui peut être réutilisés

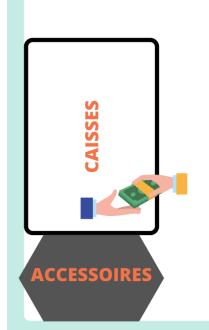
→ Expérience de création d'une broderie sur l'achat d'un vêtement de **Chop&Co**



PLAN DU MAGASIN

LA CHOP





 Participation à la confection de votre chandail Chop&Co de style broderie

2. Atelier de couture

Échanger vos vêtements recyclés pour un rabais de 15% en retour à l'achat d'un vêtement de **Chop&Co**

ENTRÉE/SORTIE

BAC VÊTEMENTS

V Ê T E

E N

S



MARKETING EXPÉRIENTIEL



Nous avons pour but de procurer aux consommateurs une expérience inoubliable associée à la marque et aux produits ou services de **Chop&Co**. L'expérience est vécue en temps réel afin d'être remémorée par le consommateur.

Pour nous, l'expérience marketing chez **Chop&Co** est **l'immense fenêtre** qui sépare le magasin de l'atelier, celle-ci attire les clients qui ont la chance de voir le processus de production du vêtement. Les clients peuvent aussi contribuer à améliorer l'environnement en apportant un lot de vêtements qui peut être réutilisé en échange d'un rabais de 15% sur leur prochaine facture. Ils ont aussi la possibilité de participer soit par la confection d'une broderie sur un de nos produits achetés ou tout simplement en suivant un atelier de couture avec nous!

Marketing sensoriel (*)

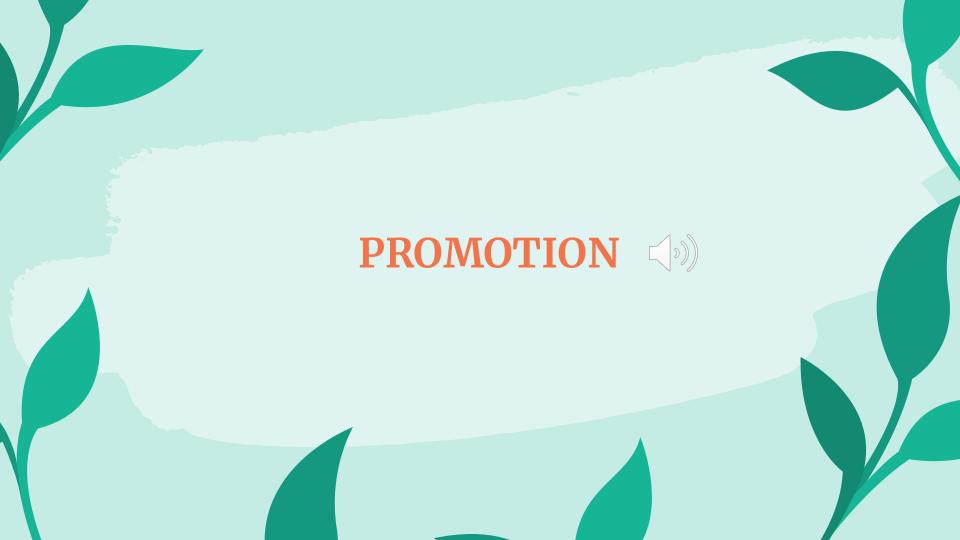
Ce marketing sollicite un ou plusieurs sens de la part du consommateur afin d'accroître l'influence sur son comportement d'achat.



Pour Chop&Co

4 sens sont développés :

- 1. **Subliminale visuelle**: Notre joli magasin à un décor épuré en plus de la vitrine sur l'atelier qui apporte une touche visuelle différente des autres lieux de ventes.
- 2. **Subliminales auditifs**: En rentrant dans le magasin, on peut entendre une fine musique d'ambiance de détente.
- 3. **Subliminal olfactif**: En pénétrant dans le lieu, il y a une odeur qui nous transporte en pleine nature qui est transmise par un diffuseur d'odeur caché dans le magasin.
- 4. **Subliminal tactiles**: Étant un magasin de vêtements, il y a une expérience avec le toucher, c'est un sens qui permet d'obtenir des informations non perceptibles par d'autres sens. Comme la texture d'un vêtement est seulement perçue par ce sens.





INFOLETTRE ())







SOYEZ LE PREMIER À METTRE LA MAIN SUR DES OFFRES SPÉCIALE ET À PARTICIPER À DES CONCOURS EXCLUSIFS!

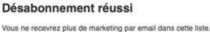
emal@exemple.com

SOUSCRIRE AND





Protection des renseignements Mobile et internet Marketing direct



Si vous avez un moment, veuillez nous faire savoir pourquoi vous vous

êtes désabonné:

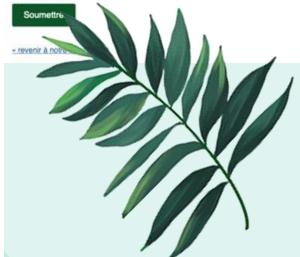
Je ne veux plus recevoir ces e-mails

Je ne me suis jamais abonné à cette liste de diffusion

Les e-mails sont inappropriés

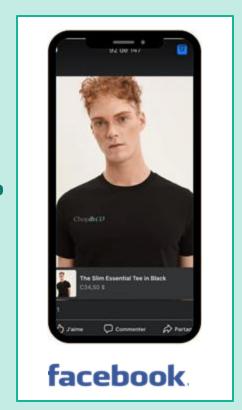
Les e-mails sont des spams et doivent être signalés

Autre (précisez la raison ci-dessous)



Publicité réseaux sociaux et site web ())





Mobile et interne **Marketing direct** Descriptions et représentations inacceptables



Limites d'une campagne Pratiques de marketing universelles





Participation au concours

•

- S'abonner à la page Facebook et le compte Instagram de Chop&Co
- Identifier un(e) ami(e) avec qui tu aimerais gagner le concours
- Partager la publication sur ton mur
 Facebook



VISITEZ NOTRE SITE WEB WWW.CHOP&CO.COM Code ACM
Section 6B: Loterie et concours

Rabais client



15% SUR UN NOUVEL ACHAT Marketing sociétal

Partenariats (*)



Stratégie: Sponsoring / Commandites





CAFÉ BLOC





4519 AVENUE PAPINEAU, MONTRÉAL, QC H2H IV4

H2X 256

